



Wir sind ein international aufgestellter Sensorik-Spezialist mit mehr als 25 Jahren Erfahrung auf dem Markt. Als mittelständisch geprägte Unternehmens-Gruppe vereinen wir familiäre Werte mit höchsten Qualitätsansprüchen an unsere Produkte. Unser Fokus liegt auf der Entwicklung von maßgeschneiderten Sensor-Lösungen, die mitunter auf dem Markt einzigartig sind. Kunden aus der Industriellen Automatisierung, Medizintechnik, Luft- und Raumfahrt sowie dem Maschinenbau vertrauen unserer Expertise.

Zu unserer Unternehmens-Gruppe zählen neben der in Erlensee ansässigen PIL Sensoren GmbH auch die Inelta Sensorsysteme GmbH & Co. KG (Taufkirchen) sowie die VYPRO s.r.o. (Trenčín / Slowakei).

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) für technisch anspruchsvolle Sensor-Lösungen

Vertriebsgebiet: Süd-West-Deutschland / Baden-Württemberg

Ihre künftigen Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Kunden- und Marktbetreuung
- Gewinnen von Neukunden für alle Produkte unserer Unternehmensgruppe und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen
- Bedarfsermittlung sowie lösungsorientierte Beratung der Interessenten/Kunden
- Projekt- und Angebotsverfolgung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Zusammenarbeit mit den technischen und kaufmännischen Kollegen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Das bieten wir Ihnen:

- Attraktive Verkaufschancen in einem zukunftsorientierten Marktsegment mit innovativen Produkten
- Motiviertes, professionelles und sehr nettes Team, das sich auf Sie freut
- Eine Unternehmenskultur, in der sich unsere Mitarbeiter zuhause fühlen und ihr Bestes geben können
- Die Sicherheit und Stabilität eines inhabergeführten Unternehmens mit langjähriger Firmengeschichte

Die Anforderungen:

- Beratungsorientiertes Vertriebstalent mit soliden technischen Kenntnissen und kaufmännischen Grundverständnis
- Gutes Verständnis mechanischer Problemstellungen und sensorspezifischer elektrischer Funktionen
- Kenntnisse auf dem Gebiet Sensorik (Wege- und Abstandsmessung, Druck- und Wägetechnik, Ultraschalltechnik) sind wünschenswert
- Offene, kommunikative Persönlichkeit mit sicherem Auftreten, eine hohe Eigenmotivation sowie Teamgeist

Spricht Sie das an?

Dann los! Wir freuen uns auf Sie.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Starttermin an die unten angegebene E-Mail-Adresse.

Eine kurze Darstellung Ihrer bisherigen Vertriebsfolge ist dabei ausdrücklich erwünscht.